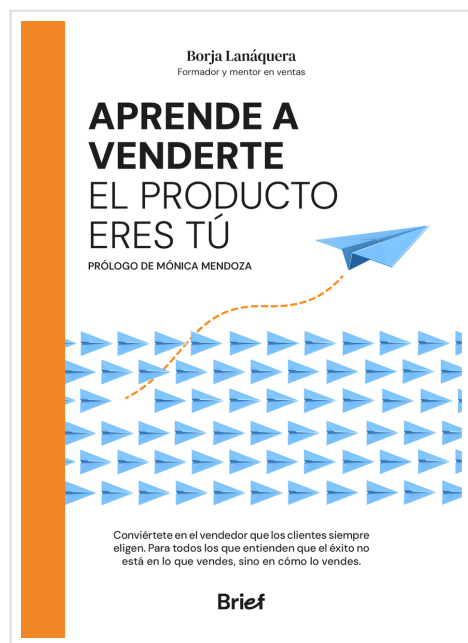




Aprende a venderte: El producto eres tú

Lanáquera, Borja

BRIEF

Materia: ECONOMIA Y EMPRESA

Colección: SIN COLECCION

Encuadernación: RUSTICA

PVP: 14.90 €

EAN: 9788418641558

Páginas: 190

Tamaño: 170x240 mm.



Sinopsis

El mayor desafío de los mercados actuales no es vender el mejor producto, sino ser el vendedor que el cliente elige. Este libro te mostrará cómo convertirte en ese profesional único que conecta, persuade y genera confianza.

Da igual si eres un vendedor experimentado o estás dando tus primeros pasos. Este libro transformará tu forma de entender las ventas y, lo más importante, te enseñará a disfrutar del proceso.

Descubre cómo diferenciarte en un mundo lleno de productos y precios idénticos. Porque vender no va de lo que ofreces, sino de quién eres. ¡El producto eres tú! Este no es un libro teórico ni un compendio de fórmulas mágicas para vender más.

Es una guía para transformar la manera en la que entiendes y practicas la venta. Aquí, el producto eres tú.

Borja Lanáquera

En el año 2001 comencé mi carrera como vendedor. En aquella época, bastaba con recitar las características de los productos y hacer presupuestos. Pero los tiempos han cambiado: hoy no se trata de qué vendes, sino de cómo lo vendes. Y muchos de vosotros no os habéis dado cuenta. Sé sincero contigo mismo: ahí afuera hay miles de personas ofreciendo lo mismo que tú a precios similares. La diferencia ya no está en el producto, sino en quien lo vende. Por eso, en 2019 decidí dedicarme de lleno a convertirte en ese vendedor que los clientes siempre eligen. Mi misión es enseñarte a conectar, persuadir y generar confianza en cada interacción con tus potenciales compradores. Porque en esta era de la información, tus clientes ya saben todo sobre tus productos y los de tu competencia. Lo que buscan es entender por qué tú eres diferente. Da igual si eres un vendedor experimentado, un emprendedor o u